



Et si votre expérience devenait une activité de conseil auprès des dirigeants de TPE ?

Rejoignez un réseau structuré et développer votre activité de conseil sur votre territoire, sans partir de zéro.

Un marché en forte demande

Un modèle entrepreneurial accessible

Une méthode éprouvée

Un marché en pleine croissance, porté par les **besoins des dirigeants**

Aujourd'hui, la majorité des dirigeants de PME sont seuls pour piloter leur stratégie, prendre du recul et structurer leur développement.

Dans un environnement de plus en plus complexe, ils recherchent :

De la vision

Un accompagnement régulier



Des outils

Le conseil aux dirigeants devient un levier clé de performance pour les entreprises.

Demande réelle, durable et en forte progression.

Quelques chiffres *sur le réseau*

Un réseau structuré, expérimenté et orienté résultats.

25 ans
d'expérience

3 ans
durée du contrat

13
conseillers actifs

15-25
clients par
conseiller

80K €
CA potentiel
après 2 ans
(selon implication et expérience)

Un modèle pour lancer et développer votre activité de conseil

Un cadre structuré pour accompagner les dirigeants de PME.

3 Piliers

Une méthode claire

Accompagnement structuré
Démarche éprouvée

Des outils opérationnels

Logiciels d'audit performants
Analyse stratégique

Une croissance accélérée

Optimisation de la performance
Développement commercial

Les forces *du réseau Evoludis*

Des outils concrets pour bien démarrer

Un accompagnement et une formation continue

Un collectif solide

La sécurité d'un groupe

Vous accélérerez votre
développement en évitant les
erreurs classiques.

Les qualités *pour devenir conseiller*

Nos conseillers viennent de **parcours différents**, mais partagent un même état d'esprit : celui de **personnalités motivées, capables de se projeter dans une activité indépendante et accompagnée.**

- **Esprit entrepreneurial et goût du contact humain**
- **Autonomie et rigueur dans l'organisation**
- **Volonté de contribuer à la réussite des entreprises locales**
- **Compétence en gestion financière**
- **Capacité à savoir se vendre**

Ce projet s'adresse à des profils souhaitant s'investir dans une activité professionnelle à fort impact.

Nos conseillers en parlent mieux que nous

“Je ressens dans ce réseau, **un réseau à taille humaine** et c'est ceux vers quoi je voulais me tourner.”

Julien.R

“Ce qui m'a convaincu d'entreprendre avec Evoludis, c'est les **valeurs que portent le réseau Evoludis** qui sont complètement en phase avec les miennes”

Jean-Michel R

“J'ai trouvé chez Evoludis **une ouverture d'esprit, une coopération et des talents** au sein des autres membres du réseau. De plus, **les outils et méthodes développées par Evoludis sont performants**. Evoludis est un excellent vecteur pour d'autres prestations.”

Julien D

“Après avoir regardé les différents outils sur le marché **Evoludis était le seul outil à mettre à disposition de mes clients un accompagnement complet** et une capacité à se projeter très facilement sur la rentabilité des actions futures”

Mathieu.A

Le parcours *candidat*

Voici les différentes étapes pour avancer dans votre réflexion et rejoindre le réseau Evoludis.

1. VISIO DE PRÉSENTATION

3. DOSSIER DE CANDIDATURE

5. SIGNATURE CONTRAT

2. RÉUNION D'INFORMATION

4. RENCONTRE DIRIGEANT

6. FORMATION

Construisez votre activité entrepreneuriale

En rejoignant Evoludis, vous développez votre propre activité de conseil, tout en étant accompagné à chaque étape.

TYPES DE CONTRAT:

- ▶ Licence de marque
- ▶ Location des outils Evoludis
- ▶ Sans restriction territoriale

DURÉE:

- ▶ 3 ans

INVESTISSEMENT:

- ▶ Droit d'entrée : 11 000 €
- ▶ Formation initiale : 7 600 €
- ▶ Paramétrage et installation des outils Evoludis : 2 100 €

Investissement global : 20 700 €

LOCATION MENSUELLE DES OUTILS : 750 €

3 mois offerts



Vous souhaitez en savoir plus et vérifier si cette opportunité vous correspond ?

Contactez-nous :

contact@evoludis.net

05.58.93.00.05

www.evoludis.net

31 Rue Buffon 21200 BEAUNE